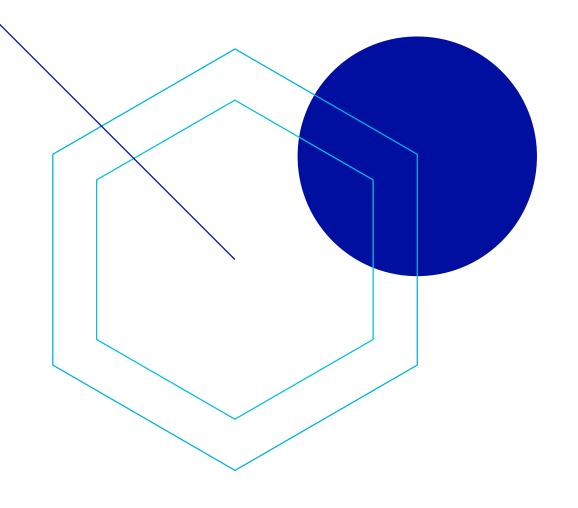
## Sfpi Group

## Résultats Semestriels 2019



Henri Morel, Président directeur général Damien Chauveinc, Directeur général Nicolas Loyau, Directeur financier

### Indépendant, industriel, international

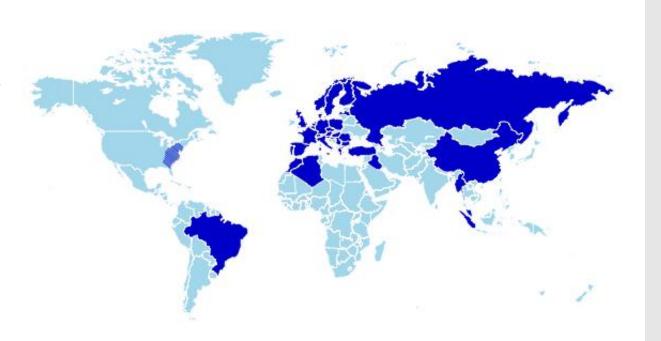


SFPI Group a été créé en France en 1985 de la volonté d'entrepreneurs, menés par Henri Morel, de reprendre et développer des entreprises industrielles.

En juin 2019, SFPI Group réalise 287 millions d'euros de chiffre d'affaires dans le secteur de l'industrie de la protection.

39,6 % de ce CA est réalisé à l'international.

SFPI Group compte 3 858 collaborateurs au 31 décembre 2018, dont 39% à l'international.





## Spécialisé dans l'industrie de la protection des biens, des personnes et de l'environnement

Branche d'activité « Bâtiment » Sécurisation et confort des bâtiments

203 M€ soit 71 % du chiffre d'affaires Groupe Juin 2019

#### MAC

Menuiseries, stores, fermetures pour l'habitat, le commerce et les petites industries

#### **DOM Security**

Matériels et systèmes de verrouillage et de contrôle d'accès

Branche d'activité « Industrie »
Traitement de l'air et maîtrise des énergies

84 M€ soit 29 % du chiffre d'affaires Groupe Juin 2019

#### MMD

Matériels et systèmes d'échanges thermiques et de stérilisation

#### **NEU-JKF**

Traitement de l'air en milieux industriels



# Déployer le principe de la responsabilité industrielle pour générer de la valeur durable pour ses clients, salariés et actionnaires

## Responsabilité commerciale

Fournir à ses clients des produits et services satisfaisant de hauts niveaux de normes

## Responsabilité managériale

Agilité entrepreneuriale des managers

Développer et valoriser les savoir-faire des collaborateurs

## Responsabilité financière

Suivi financier rigoureux des pôles

Investissements industriels et innovation pour une croissance du chiffre d'affaires

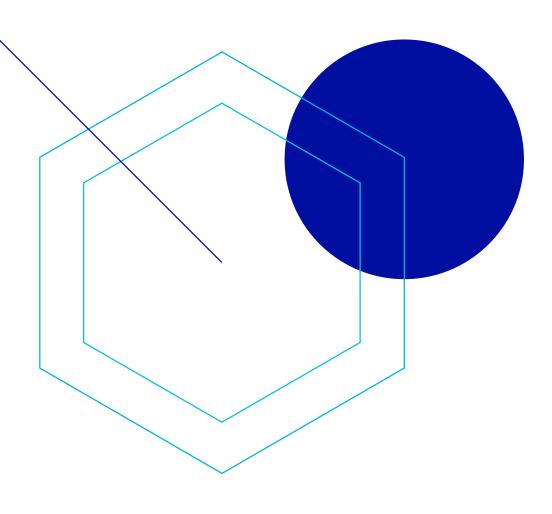
## Responsabilité sociale et environnementale

Améliorer l'efficacité énergétique et réduire l'empreinte environnementale des produits, services et usines

Etre intégré dans l'écosystème

## Faits marquants





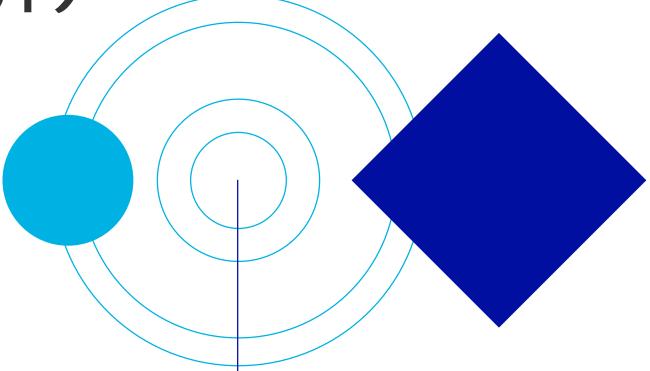
### Faits marquants



 Acquisition de la société Hoberg, distributeur de DOM Security en Belgique, au 05/06/2019

- Mise en place d'une nouvelle gouvernance pour SFPI Group:
  - Comité Exécutif mensuel réunissant la Direction Générale du groupe, la Direction Financière et la Direction Juridique
  - Comité « G10 » trimestriel réunissant le Comité Exécutif, les Ressources Humaines Groupe et les Directeurs Généraux des principales filiales (au nombre de 10)

Chiffres clés 1<sup>er</sup> semestre 2019





### Chiffres clés S1 2019



Chiffre d'affaires	286,5 M€
Résultat opérationnel	9,0 M€
Résultat net	4,4 M€
CAF après impôt	14,5 M€
Excédent financier net (*)	9,2 M€

### Chiffre d'affaires S1 2019 consolidé : 286,5 M€



#### Hausse du chiffre d'affaires consolidé

- Chiffre d'affaires stable à périmètre constant
- Contribution de la société acquise en 2019
- Impact des entrées en 2018

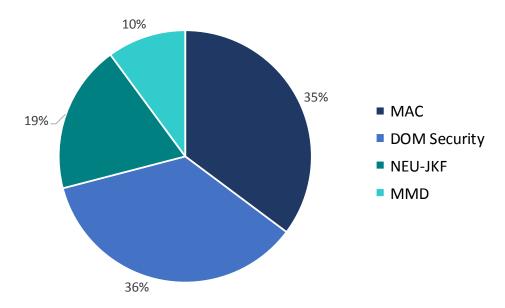
10,7 M€ soit + 4 %

0,2 M€

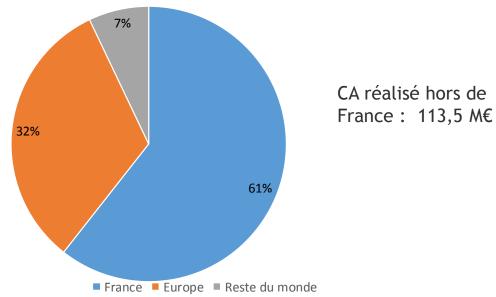
0,4 M€

10,1 M€

#### Répartition par pôle du CA S1 2019



#### Répartition géographique du CA

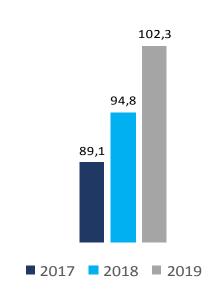


### Eléments financiers et faits marquants \$1 2019 DOM SECURITY



M€	S1 2018	S1 2019		
Chiffre d'affaires	94,8	102,3	<b>—</b>	Hausse de 7,5 M€ dont 5,1 M€ liée aux effets de périmètre et 2,4 M€ de croissance organique soit 2,5%
Marge brute, en % du CA	69,5%	69,1%	<b>—</b>	Variation du mix suite à l'acquisition d'Antipanic
Résultat opérationnel courant	7,4	7,4	<b>—</b>	1,2M€ de coûts « one-off »: 0,5M€ réaménagement de l'usine Picard,
Résultat opérationnel	6,3	7,3		0,2M€ acquisition d'Unitecnic, 0,5M€ chez DOM Allemagne

Chiffre d'affaires au 1er semestre



1 633 collaborateurs

Investissements : 5,6 M€

### Faits Marquants

- Acquisition d'UNITECNIC le 01/2/2019 (0,4 M€): renforcement de notre présence en contrôle d'accès en France
- Acquisition de la société HOBERG

- Construction du nouveau bâtiment de PICARD (+5000m²) afin d'adapter l'outil de production à la forte croissance de nos volumes de portes blindées.
- Investissement dans plusieurs nouvelle machines CN en Allemagne: usinage, assemblage

### Acquisition de la société belge Hoberg



- Hoberg est le distributeur exclusif des produits de DOM Security pour la Belgique depuis
   1973
- Entreprise familiale de 24 salariés, gérée par deux frères
- Chiffre d'affaires annuel de 5,5 M€ pour une résultat opérationnel de 1 M€
- Acquisition de 100% du capital de la société pour 7,8 M€ (bâtiment et 0,9 M€ de trésorerie inclus)
- Acquisition financée par emprunt bancaire de 6,8 M€
- Goodwill provisoire de 5,4 M€
- L'acquisition permet au pôle DOM Security de conforter ses ventes en Belgique et de renforcer sa présence en Europe du Nord

### Agrandissement et rénovation de l'usine PICARD (Feuquières-en-Vimeu)

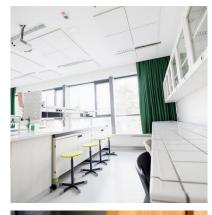




▶ Bâtiment : 6 M€▶ Machines : 2 M€

► Montant décaissé au 30 juin 2019 : 6 M€

► Livraison : Novembre 2019



















### Ecosystème DOM Access Control







500 000 produits installés depuis 10 ans CA prévisionnel 2019: 12M€ (+20%)

## Eléments financiers et faits marquants \$1 2019 MAC



M€	S1 2018	S1 2019	
Chiffre d'affaires	102,3	101,0	<b>+</b>
Marge brute, en % du CA	53,3%	53,3%	<b>+</b>
Résultat opérationnel courant	3,0	0,6	<b>+</b>
Résultat opérationnel	2,1	0,7	

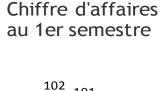
Baisse du marché des fenêtres PVC et volets roulants

Hausse des prix compensant la hausse des matières premières et le mix défavorable

Impact recrutements commerciaux pour remplacer les départs 2017/2018 (Franciaflex) et variation de provisions



Site Faber





1 234 collaborateurs

Investissements : 1,7 M€

### Faits Marquants

- Croissance soutenue des ventes Stores: +5%
- Acquisition du site industriel de FABER (Stores Intérieurs)
- Service client (respect des délais) en amélioration sur tous les sites de production
- Rationalisation et concentration de la production :
  - Fermeture du site de Rousset en avril 2019 et transfert de son activité
  - Fermeture des bureaux de Maison Alfort
  - Déménagement du site Volet Roulant de SIPA sur le site PVC (de 3 à 2 sites)

## Menuiseries, stores et fermetures

### Digitalisation des ventes :

- Boutique Web France Fermetures: 32% du CA vs 28% en 2018. 95% de l'offre est désormais disponible sur la boutique;
- Boutique Web Franciaflex: déjà 24% du CA Volets
   Roulants et 14% des stores de terrasses 6 mois après le démarrage de la boutique
- Ouverture de l'espace PRO et de la boutique FABER en cours





## Menuiseries, stores et fermetures

- Lancement motorisation autonome (sur batterie) pour les stores intérieurs
- Lancement de nouvelles gammes de fenêtres PVC et Aluminium avec plus de clair de jour (« ouvrant caché ou minimaliste »)
- Lancement de la porte de garage avec portillons en mode pose express (pose facilitée)
- Lancement du Service Ossitô (livraison expresse en 5 jours) pour les volets roulants et les portes de garage
- Lancement d'un store de fenêtre de toit















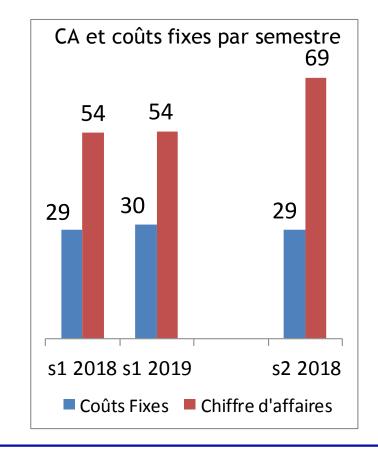




### Eléments financiers et faits marquants \$1 2019 NEU-JKF



M€	S1 2018	S1 2019		
Chiffre d'affaires	54,0	54,4	<b>—</b>	Faible report & saisonnalité
Marge brute, en % du CA	53,8%	52,8%	<b>—</b>	Provisions sur affaires en Pologne
Résultat opérationnel courant	0,5	(1,2)	<b>—</b>	0,7M€ de « one off › (organisation matricielle) 8
Résultat opérationnel	0,2	(1,0)		0,5M€ d'amortissements



713 collaborateurs

Investissement : 1,2 M€

### Faits Marquants •

- Faible facturation au S1 d'un report 2018 en retrait et d'une saisonnalité défavorable
- Prise de commande en hausse de 6% fin S1, soit 68 M€



- Mise en place d'une organisation matricielle globale NEU-JKF (Zone géographique et Business Unit)
- Recrutement de Bertrand Crépin-Leblond, nouveau
   DG Zone Europe de l'Ouest NEU-JKF

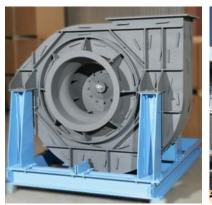
## Traitement de l'air en milieux industriels

- Ventes croisées NEU-JKF en croissance:
  - 1 projet en Pologne et 1 au Danemark combinant équipements locaux JKF et ventilateurs NEU. Plusieurs devis en négociation.
  - 0,6 M€ commandes de composants JKF par NEU à fin juin (+33% vs juin 2018)
  - 0,9 M€ de commandes clients avec des équipements JKF pour l'activité Bois en France (38,5% de la prise de commande)
- Digitalisation: 1,4 M€ de CA pour la zone Europe de l'Ouest issus du web (vs 2,1 M€ au 31/12/2018);

















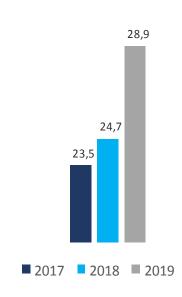


### Eléments financiers et faits marquants \$1 2019 MMD



M€	S1 2018	S1 2019		
Chiffre d'affaires	24,7	28,9	<b>←</b>	Cipriani +5,4 M€
Marge brute, en % du CA	59,5%	53,6%	<b>←</b>	Variation de mix Echangeurs 3 pts de marge (Cipriani)
Résultat opérationnel courant	3,0	2,0		Baisse de 2,4 pts chez Steriflow liée à des affaires nouveaux marchés
Résultat opérationnel	7,3	2,0	<b>—</b>	4,4 M€ de plus-value de cession Spomasz en 2018

Chiffre d'affaires au 1er semestre



262 collaborateurs

Investissement: 0,8 M€

Faits Marquants

- Prise de commandes en hausse de 31% vs 2018
- Commande de 20 échangeurs d'un montant de 3 Millions d'euros



 Nomination de Eric Pommier en qualité de DG de Barriquand

### Matériels et systèmes d'échanges thermiques et de stérilisation

 Lancement d'un nouveau type d'autoclave pour l'industrie pharmaceutique et livraison d'un premier exemplaire

 Préparation d'un plan d'investissements de 0,8 M€ dans l'outil de production Barriquand (échangeurs): robot de soudage avec caméra, système d'aspiration de fumées, machine spéciale pour le torsadage des tubes



















### Données financières consolidées



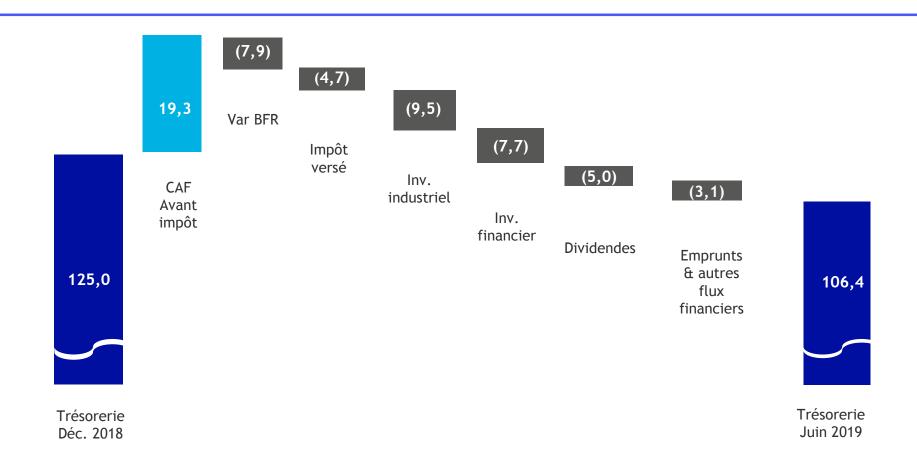
M€	S1 2018	% CA	S2 2018	% CA	2018	% CA	S1 2019	% CA
Chiffre d'affaires	275,8		274,0		549,8		286,5	
Marge brute	164,1	59,5%	156,6	57,1%	320,7	58,3%	168,7	58,9%
Charges de personnel	(93,6)	34,0%	(89,0)	32,5%	(182,6)	33,2%	(97,2)	33,9%
Autres charges / produits	(45,6)	16,5%	(41,6)	15,2%	(87,2)	15,9%	(47,9)	16,7%
Impôts et taxes	(3,7)		(1,7)		(5,4)		(4,0)	
Amortissements	(7,9)	2,9%	(7,2)	2,6%	(15,1)	2,7%	(11,0)	3,8%
Résultat opérationnel courant	13,3	4,8%	17,1	6,2%	30,4	5,5%	8,7	3,0%
Produits et charges non récurrents	1,6		(5,4)		(3,8)		0,3	
Résultat opérationnel (*)	14,9	5,4%	11,7	4,3%	26,6	4,8%	9,0	3,1%
Résultat financier	-		(0,5)		(0,5)		(0,4)	
Impôts Sociétés	(4,0)		(5,7)		(9,7)		(4,2)	
Résultat net des entreprises consolidées	10,9	4,0%	5,4	2,0%	16,3	3,0%	4,4	1,5%
Part du Groupe	9,6		4,1		13,7		4,4	
Part des Minoritaires	1,3		1,3		2,6		-	

Impact IFRS 16: 2,3 M€

<sup>(\*)</sup> Dont 4,4 M€ de plus value de cession Spomasz au S1 2018

### Tableau des flux de trésorerie

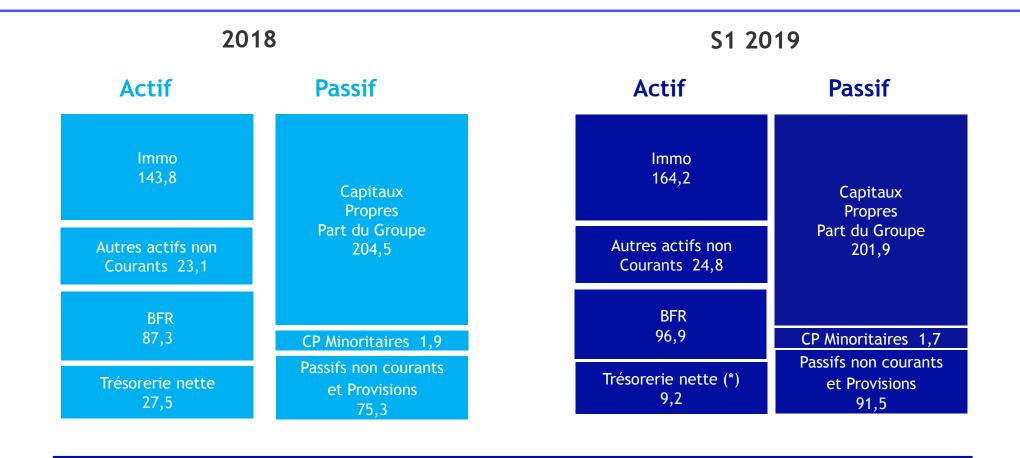




Flux de trésorerie consolidé (M€)

### Bilan consolidé simplifié au 30 juin 2019





Une assise financière solide : trésorerie nette de 9,2 M€ au 30 juin 2019

### Structure financière Groupe SFPI



	S1 2018	2018	S1 2019
Capitaux Propres Part du Groupe	191,3	204,5	201,9
Dettes financières Long et Court terme (*)	92,4	100,4	101,7
Trésorerie	132,5(**)	127,9	110,9
Excédent financier net	40,1	27,5	9,2
CAF après impôt des activités poursuivies	15,7	33,3	14,5
Résultat opérationnel courant	13,3	30,4	8,7
Amortissements	7,9	15,1	11,0

<sup>(\*)</sup> Hors dettes de location IFRS 16

<sup>(\*\*)</sup> Au S1 2018 emprunt de l'OPAS de 18M€ disponible mais non encore décaissé

### Objectif de chiffre d'affaires

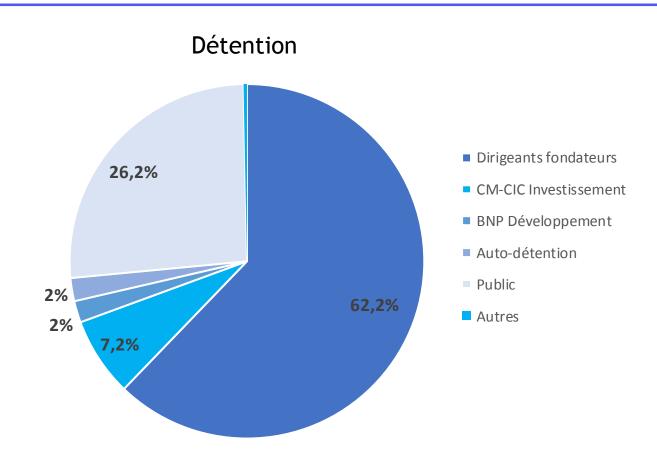


- Par la croissance organique : 2,0 %
- Par les variations de périmètre dues aux acquisitions de 2018 : 1,5 %
- Par l'acquisition de la société HOBERG

Une ambition de CA à horizon 2019 de l'ordre de 570 M€

### Cartographie boursière





Répartition du capital au 30/06/2019

• Flottant au 31/12/2018 : 26,2 %

• Flottant au 30/06/2019 : 26,2 %

• Nombre de titres : 99 317 902

• Code ISIN: FR0004155000

• Marché : Compartiment Euronext B

 Dividende 2019 : 0,05 € par action voté à l'AG du 7 juin 2019

### Evolution du cours de Bourse





#### Cours de l'action :

• 28/06/2019 : 2,30 €

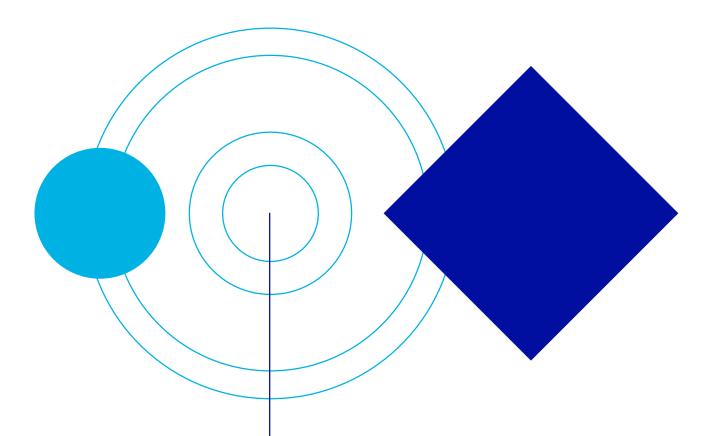
23/09/2019: 1,97 €

### Capitalisation boursière:

• 28/06/2019 : 228 M€

• 23/09/2019 : 196 M€

## Annexes





### Indicateurs utilisés



- Les indicateurs « Résultat opérationnel courant » et « Endettement financier net » respectent la recommandation 2013-03 du 7 novembre 2013 émise par l'Autorité des Normes Comptables, à l'exception de l'endettement financier net dans lequel les dettes de locations IFRS 16 ont été exclues.
- Le terme « Excédent financier net » correspond à un « Endettement financier net » où la trésorerie nette est supérieure à l'endettement financier brut.
- La marge brute correspond à la différence entre :
  - . le chiffre d'affaires
  - La valorisation des stocks de produits en cours et produits finis
  - Les achats consommés
  - Et les charges externes pointées sur affaires